

FLYERLINE.CH ET BE.PRINT ENTAMENT UNE COOPÉRATION

## LE MOYEN SIMPLE DE PÉNÉTRER LE SECTEUR DES CLIENTS B2B : LES PORTAILS DE COMMANDE AVEC CONNEXION DIRECTE À FLYERLINE



Les imprimeurs clients de Flyerline.ch ont maintenant une toute nouvelle possibilité d'accroître leur collaboration avec les entreprises. L'intégration transparente de be.print et Flyerline.ch permet un accès rapide au Web-to-Print moderne - sans frais de licence, avec une technologie performante et des options de production flexibles, que ce soit de façon entièrement automatisée via Flyerline ou avec leurs propres produits.

### Proposer facilement des produits Flyerline dans les portails pour clients B2B

En tant qu'imprimerie en ligne leader en Suisse, Flyerline.ch propose une gamme extrêmement large, que les autres imprimeries utilisent également volontiers pour compléter leur gamme de produits ou offrir des articles qu'elles ne peuvent pas produire de manière rentable elles-mêmes. Grâce à l'intégration avec be.print, tous les produits Flyerline sont directement disponibles dans les portails de commande be.print.

be.print permet aux imprimeries de créer leurs propres portails de marque personnalisée pour leurs clients B2B. Les employés des entreprises peuvent y adapter et com-

mander facilement des impressions de toutes sortes, des matériaux marketing, des articles promotionnels ou des mailings en ligne.

### Traitement des commandes automatisé - pas de frais de transaction

Les commandes sont automatiquement transmises à Flyerline.ch via une interface qui gère en arrière-plan la production, la logistique et l'expédition neutre en Suisse. Autre avantage : Pour les commandes via Flyerline, les frais de transaction habituels de 2,9 % pour l'utilisation de be.print sont également supprimés !

### Renforcer la production interne, augmenter la visibilité auprès des clients

De plus, les imprimeries peuvent également proposer d'autres produits dans leurs portails be.print, que ce soit des produits propres ou des produits de tiers. Peu importe le type de production choisi, l'imprimerie se présente toujours à ses clients sous son propre nom. D'où un triple avantage : chiffre d'affaires accru avec les clients B2B, renforcement de sa propre marque et production flexible avec des marges optimisées.



### Une solution cloud sécurisée sans frais de licence

Les clients de Flyerline bénéficient de tous les avantages des solutions Web-to-Print éprouvées de be.print et de la nouvelle intégration :

- Pas de frais de licence, pas d'informatique compliquée
- Une solution cloud sécurisée
- Une intégration automatique dans Flyerline
- L'ensemble des produits de Flyerline et des produits propres
- Une technologie be.print éprouvée sur le marché

### Démarrez simplement, grâce au soutien continu de l'équipe be.print

L'intégration à be.print est extrêmement simple : à réception de leurs identifiants, les clients de Flyerline peuvent immédiatement commencer leurs travaux. Comme d'habitude chez be.print, il n'y a pas de frais de licence. Aucun travail informatique compliqué n'est nécessaire. L'équipe be.print s'occupe de tout, de l'exploitation technique à l'assistance, en passant par l'hébergement, les mises à jour et la maintenance. Le secteur des clients B2B n'est pas sans risque.

### A exigences élevées, solution puissante

Avec be.print, les imprimeries disposent d'une solution Web-to-Print qui leur permet de répondre parfaitement à toutes les exigences actuelles et futures du secteur B2B. Cela va d'une intégration simple dans les systèmes SAP et ERP à une personnalisation conforme à l'identité visuelle, en passant par la mise en place de processus d'approbation

individuels, la gestion des stocks et bien plus encore. L'objectif : un processus d'approvisionnement optimisé, dont les imprimeurs et les entreprises bénéficient à parts égales.

« Qu'il s'agisse d'imprimeries ou d'agences, avec cette coopération, nos clients disposent d'un outil professionnel qui leur permet de devenir eux-mêmes opérateurs de portail - avec un effort minimal et un impact maximal. »

Steffen Tomasi, PDG de Flyerline Schweiz AG

« be.print est présente sur le marché depuis plus de 20 ans - et c'est donc la solution parfaite pour les imprimeries qui souhaitent numériser leurs processus. Ensemble, nous ouvrons de tout nouveaux potentiels de vente aux clients de Flyerline. »

André Hausmann, directeur général de be.print

### Contact pour les médias

Steffen Tomasi  
PDG et Fondateur  
Tél.: +41 71 686 84 63  
E-mail: steffen.tomasi@flyerline.ch

Flyerline Schweiz AG  
Landstrasse 30  
CH-8595 Altnau